



# Responsable de Programme - MAGANI.ORG / Medicine Marketplace F/H

Médecins Sans Frontières, association médicale humanitaire internationale créée en 1971, apporte une assistance médicale à des populations dont la vie est menacée : principalement en cas de conflits armés, mais aussi d'épidémies, de pandémies, de catastrophes naturelles ou encore d'exclusion des soins.

Dans le cadre d'un remplacement, nous recherchons un-e Responsable de Programme - MAGANI.ORG / Medicine Marketplace.

## Mission

Gérer et développer le programme de preuve de concept de la marketplace du médicament MAGANI. Adapter le périmètre, identifier les contraintes et faire évoluer le montage en fonction des exigences légales, des ressources et des partenariats nécessaires à cette nouvelle activité au sein du mouvement MSF. En support du représentant légal basé sur place, assurer la gestion de la société MMP ACCESS enregistrée à Dubaï DMCC qui héberge les activités opérationnelles.

## Contexte

Dans de nombreux pays où MSF intervient, notamment en Afrique subsaharienne, la disponibilité de médicaments de qualité à des prix abordables est insuffisante. Ces pénuries affectent l'ensemble des patients, y compris ceux souffrant de maladies non transmissibles telles que le cancer, les maladies cardiovasculaires ou mentales. Au cours des dernières décennies, les maladies non transmissibles ont pris une part plus importante de la charge des maladies dans les pays à revenu faible ou intermédiaire.

Dans de nombreux cas, la disponibilité des tests de diagnostic et du suivi médical est meilleure que la disponibilité de médicaments de qualité à des prix abordables. En conséquence, beaucoup de patients n'ont tout simplement pas accès aux médicaments qui leur sont prescrits, tandis que d'autres patients ayant les capacités financières nécessaires achètent leurs médicaments à l'étranger, principalement lors de voyages ou en utilisant d'autres voyageurs comme porteurs.

Une étude de faisabilité théorique a été réalisée et a identifié qu'une plateforme de vente de médicaments en ligne à but non lucratif pourrait améliorer l'accès aux médicaments contre les maladies non transmissibles dans certains pays d'Afrique et du Moyen-Orient, et devenir un outil de plaidoyer sur ce sujet. En décembre 2023, les directions générales d'OCP et de WACA ont décidé la mise en œuvre d'activités visant à tester le concept. En octobre 2024, une nouvelle entité juridique autonome appelée MMP ACCESS a été enregistrée à Dubaï DMCC, avec MSF France comme actionnaire. Les activités devraient démarrer au début de l'année 2025.

## Principales responsabilités :

### Gestion générale de la *Medicine Marketplace*

- Définir la stratégie globale et l'adapter à l'évolution du contexte interne et externe si nécessaire.
- Définir et superviser les activités opérationnelles.
- Mettre à jour le business case et assurer le financement des activités par l'élaboration et la soumission de propositions de financement (internes, TIC et autres).
- Définir et mettre en œuvre les partenariats avec les agences nationales, les associations de patients, les associations médicales et les autres parties prenantes.
- Évaluer et sélectionner avec le Comité de Pilotage, entre l'UEA et le Kenya, le pays le mieux placé sur le plan juridictionnel et institutionnel pour accueillir la marketplace.
- Identifier le meilleur endroit en Afrique pour accueillir l'équipe à long terme ; définir le calendrier approprié et organiser l'installation.
- Développer et assurer le suivi du plan de travail, des budgets et des rapports.
- Évaluer et mobiliser les ressources (humaines, techniques et financières) nécessaires au projet.
- Veiller au respect des contraintes juridiques, réglementaires et administratives relatives à l'activité et à l'entité juridique MMP ACCESS.

*En collaboration avec les membres de l'équipe concernés :*

### Mise en œuvre des activités de vente et de livraison

- Définir les domaines thérapeutiques, les produits pharmaceutiques et les pays cibles les plus pertinents à privilégier, et les adapter en fonction de l'évolution de l'activité et des contextes.
- Superviser l'élaboration et la mise en œuvre de nouvelles procédures opérationnelles adaptées à une Marketplace du Médicament.

- Mettre en place la collecte de données et les processus de suivi afin de mesurer et d'analyser les activités et les cibles.
- Si l'essai est concluant, anticiper et organiser le développement à long terme de Magani.org.

### **Développement et mise en œuvre de la communication externe et interne et des activités de plaidoyer**

- Mettre en œuvre et faire évoluer la stratégie de communication.
- Élaborer et mettre en œuvre une stratégie de communication et de plaidoyer en faveur de la mise à disposition locale des médicaments par les gouvernements, les organisations internationales ou les entités locales, en s'appuyant sur les données fournies par l'activité de Magani.org.
- Identifier les parties prenantes concernées et établir des relations de collaboration autour des objectifs de plaidoyer.
- Développer l'appropriation du concept au sein du mouvement MSF, assurer la coordination avec d'autres initiatives d'accès et établir des collaborations avec d'autres OC et associations régionales de MSF.
- Assurer la coordination et le reporting au comité de pilotage.
- Assurer l'animation du Comité Consultatif.
- Réaliser des activités de communication externe (interviews, vidéos, webinaires...) autant que nécessaire

### **Gestion d'équipe**

- Identifier, définir et organiser le recrutement des personnes nécessaires au projet en collaboration avec les départements de support.
- Superviser, conseiller, soutenir et fédérer l'équipe autour de la stratégie et des objectifs du programme.
- Assurer le développement des compétences des collaborateurs en fonction des besoins du programme et des politiques de MSF.

### **Gestion des partenariats et des fournisseurs externes**

- Établir des partenariats avec des organisations locales telles que des associations de patients ou des associations médicales professionnelles.
- Identifier et mettre en place des partenariats avec des fournisseurs de médicaments, et éventuellement des pharmacies en ligne existantes, avec les spécifications de prix et de qualité adéquates.
- Évaluer les besoins des fournisseurs de services et de produits externes ; organiser leur sélection et leur contractualisation.

### **Compétences professionnelles**

#### **Formation :**

- Master en administration des affaires, en santé publique, en pharmacie ou dans d'autres domaines pertinents.

#### **Expérience :**

- Minimum 5 années d'expérience dans la direction de programmes, de préférence à la tête d'équipes pluridisciplinaires dans les domaines médical ou pharmaceutique.
- Plusieurs années d'expérience professionnelle dans le domaine de l'approvisionnement international en médicaments à un niveau de direction élevé et/ou en relation avec l'accès aux médicaments dans les pays à ressources limitées, y compris la gestion de projets d'accès et d'activités de plaidoyer, sont un atout important.
- Expérience dans la conduite de projets impliquant différentes entités de MSF et des partenariats externes, et avec des applications concrètes dans les pays d'intervention de MSF.

#### **Langues :**

- Excellentes capacités de communication orale et écrite en anglais (niveau C1) et en français (niveau B2), une troisième langue est un atout (niveau B2).

### **Qualités requises**

- Capacité à travailler de manière très autonome (par exemple reporting à un Conseil d'Administration).
- Compétences en leadership d'équipe, avec une expérience dans la supervision d'équipes multidisciplinaires et multiculturelles, et la promotion d'un environnement de travail collaboratif.

### **Spécificités du poste**

CDD de 9 mois, renouvelable jusqu'à 18 mois (la durée pourra être ajustée en fonction de la localisation du candidat).  
Localisation : Bureau d'OCP à Paris – avec mobilité dans les sièges MSF de Nairobi ou Abidjan.

**Poste à pourvoir :** Mars 2025

*Notre souhait est de promouvoir l'inclusion et la diversité. Nous souhaitons également améliorer la représentation des personnes en situation de handicap au sein de nos effectifs.*

**Type de contrat :** CDD

**Durée du contrat** : 9 mois

**Salaire (€)** : 64,3 K€ brut annuel sur 13 mois

**Avantages**

- Tickets Restaurant valeur faciale 11 € pris en charge à 60% par MSF
- Mutuelle 100%
- Frais de transport à 50%
- 22 jours de RTT par an

**Date limite de dépôt des candidatures** : 07/01/2025

---

**Médecins Sans Frontières - France**